

12期連続2ケタ成長には理由がある！『やる気スイッチ』のスクールIE

独自のサービスを掲げ個別指導塾のFCチェーン展開で躍進するのが『やる気スイッチ』のCMでおなじみのスクールIEを運営する拓人（東京都中央区）だ。同社は生徒の性格や行動特性、過去からの学力習熟度から最適な世界に「ただけの教材をつくり生徒の成績UPにつなげる。同社FC開発本部、伊藤克彦氏に取材した。

― 御社FC本部の特徴は

これまでスクールIEはのべ50万人以上の子供たちの『やる気スイッチ』を入れてきた実績があります。2011年1月には、生徒一人一人の為に、世界にたった1冊だけのオーダーメイドテキスト『夢SEED』が完成。「目的別」「学力別」の教材は多数ありますが、「性格別」という世界初を自負している最新の教育ツールを開発しました。

「ETS（やる気アップシステム）」「PCS（成績アップシステム）」をもとに、

たとえ経験がなくても、的確な指導を行うことができます。これらの教育システムをもとに、生徒それぞれに合わせた、世界初のオーダーメイドテキスト「夢SEED」を完成させました。

世界初となるこのサービスは、マスコミでも取り上げられ、全国ネットで大々的に放送されたTVCMは、教室運営においても大きな販促効果を得られるはずですよ！

これまでの実績とノウハウが生み出した他社には真似できない商品力が「スクールIE」には備わっています。

さらに、スクールIEの特徴として、220校の直営店舗で検証された成功ノウハウをFC加盟店様に提供できるところも強みだと思います。それらのノウハウを効果的に使い生徒募集、社員募集、講師募集に反映させ、さらにチャシの配布時期までを計算するなど開業前、開業後のサポート体制に力

を入れていきます。

一方で出店に対しては独自の調査指標を基に厳格な出店基準を設けており、それを基に慎重に新規の出店を決定しています。成功の確率をあげるには、市場、立地、物件、社員、講師、生徒募集など全ての分野で質を高くしていくことにより、他社にはない成功の確率を高め、FC候補者を成功へと導いています。

― サポート体制は

開業前のスタートアップ研修が9日間。スターアップ研修では座学とロールプレイングを中心。特に入塾面談のロールプレイングを徹底的に行います。表情やしぐさ、知識、保護者の考えの引き出し方、子供の現状などを把握し、保護者が納得いく提案をすることができているかなどを細かく本部の指導員がチェックし

指導します。

開業後は教室の運営が軌道に乗るまでの3カ月間、教室立ち上げのプロを本部から派遣。「リプレ課」と呼ばれる彼らは、販促、面接、面談、電話対応、講師募集・育成まであらゆる教室業務をオーナー、室長に代わり実際に行います。その後はSVが店舗運営のサポートを引き継ぎます。

不安な立ち上げをサポートするプロ集団の存在は新規開業する方々にとって大きな安心感であり、安定した経営を実現する為の大きな支えになっています。

― 開業資金は

加盟金210万円、保証金50万円、開校準備申込金52万5千円、設備費・備品等約350万円、広告宣伝費250万円、教材費等約70万円の約1000万円です。その他、不動産取得費、内外装費、看板費、雑費が掛ります。（Aタイプの場合）



拓人
伊藤克彦部長